

Inside Sales Manager (m/w/d)



8select ist ein junges Unternehmen mit Sitz in Regensburg (TechBase) und mittlerweile über **25 Mitarbeitern**.

Was macht 8select? - Mit Hilfe unserer SaaS-Lösung bringen wir das fachkompetente Beratungserlebnis des stationären Handels in die Onlineshops unserer Kunden. Wir sind davon überzeugt, dass auch beim Onlineshopping eine ‚human experience‘ vom Kunden gewünscht wird, um eine langwierige Suche nach einem passenden zusätzlichen Produkt zu vermeiden. Deshalb bietet 8select seinen Kunden eine Software zur automatisierten Ausspielung von harmonischen und komplementären Produktsets an, die an mehreren Touchpoints eingebunden werden kann. Als Marktführer im Bereich Curated Shopping as a Service (CuSaaS) vertrauen führende Onlineshops unserem Ansatz des Cross-Sellings mittels Product Recommendations.

Welche spannenden Aufgabenfelder warten auf dich?

- Ausbau und Betreuung des bestehenden Vertriebsprozesses: von der Generierung neuer Leads zum telefonischen Erstkontakt bzw. dem Inbound Lead bis zum Onboarding der Neukunden.
- Betreuung der Key-Account-Kunden (Schwerpunkt Fashion-Onlinehandel).
- Identifikation von Potentialen für CuSaaS aus dem Kundendialog, insb. für die weitere kundenzentrierte Entwicklung.
- Pflege und Weiterentwicklung der Sales-Tools, sowie regelmäßige Erstellung von Reportings.
- Enge Abstimmung mit Marketing zur strategischen Weiterentwicklung der Kundengewinnung, insb. bzgl. Inhalte, Kanäle und zeitliche Planung.

Was solltest du mitbringen?

- Egal ob Hochschulstudium oder Ausbildung, entscheidend für uns ist ein unermüdliches Engagement in der Kundenakquise und Kundenbindung als auch eine gefestigte Willensstärke.
- Deine ausgeprägte Kommunikationsstärke und dein Biss sind die Basis deines Erfolgs.
- Der intensive Kundenaustausch spornt dich an und lässt dich auch in arbeitsintensiven Situationen nicht den Kopf verlieren.
- Idealerweise hast Du B2B-Vertriebs-Erfahrung mit Software-Lösungen im E-Commerce-Umfeld.
- Zu Deinen Stärken gehört eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität.
- Eine strukturierte, lösungsorientierte und schnelle Arbeitsweise zeichnen Dich aus.
- Du bist „hungrig“, verbindlich und hast ein hohes Energielevel.

Wieso 8select?

- Die Arbeit in einem hochinnovativen, dynamischen Tech-Startup in einer State-of-the-Art Umgebung.
- Förderung individueller Weiterbildungsmaßnahmen.
- Gleitzeit- und Vertrauensarbeitszeitmodell, das Dir umfassende Flexibilität bietet.
- In Absprache auch in Teilzeit möglich.
- Zuteilung eines „Buddys“, damit du dich ab dem ersten Tag bei uns wohlfühlst.
- Einen einzigartigen Job mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und täglich neuen Herausforderungen.
- Flache Hierarchien und ein Team, das immer offen für Deine neuen Ideen ist.
- Eine marktgerechte Vergütung und attraktive Entwicklungsmöglichkeiten.
- Weitere attraktive Konditionen, wie Unterstützung beim Job-Ticket des RVV und wöchentliches gemeinsames Frühstück mit dem ganzen 8select-Team als auch mit dem ganzen 8select-Team als auch eine wöchentliche Laufgruppe.

Interessiert? Dann schick uns deine Bewerbung unter Angabe deines möglichen Eintrittstermins an karriere@8select.de. Dein Ansprechpartner für den Bewerbungsprozess ist Magdalena Riedl. Du erreichst sie bei Fragen und für weitere Informationen unter 0941/462973-67.