

Sales Account Manager (m | w | d)

Die InterNetX GmbH steht seit 1998 für Fachexpertise in der Domain- und Hosting-Branche. Wir vermarkten als technischer und strategischer Partner für Corporates, Agenturen und Domain-Reseller Internet-Dienstleistungen in den Bereichen Domains, Cloud, SSL und Software. Mit über 4 Millionen Domains, 3.000+ physikalischen Servern im eigenen Tier 3 Data Center sowie 8 Mio. SSL-Zertifikaten gehört InterNetX zu den Großanbietern für professionelle Anwender wie Sixt, GMX, FlixBus und 30.000 weitere.

Du bist ein Vertriebsprofi? Dann unterstütze unser Domain-Vertriebsteam **ab sofort** als **Sales Account Manager** (m/w/d) in **Regensburg**. Auch als **Quereinsteiger** überzeugst du mit entsprechenden Skills für diese Position.

DEINE AUFGABEN

- + Betreuung eines bestehenden Kundenstamms
- + Neukunden-Kampagnen von zugeordneten Leads
- + Identifikation und Abschluss von potenziellen Kunden
- + Erschließung neuer Märkte und Verkaufschancen
- + Optionale Teilnahme an Messen, Events und ähnlichen Business-Veranstaltungen (national/international)

DEIN PROFIL

- + Kaufmännische, technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium mit entsprechender Fachrichtung
- + Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb, auch durch Praktika oder Werkstudententätigkeit möglich
- + Organisationstalent und Kommunikationsgenie bilden deine DNA
- + Starkes Interesse an der IT- und Internet-Branche
- + Freude an der kundenorientierten Kommunikation
- + Unternehmerisches Denken, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- + Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

WÜNSCHENSWERT

- + CRM-, JIRA-, Confluence-, OTRS-Kenntnisse von Vorteil (keine Sorge wir schulen immer und jeden)

DARUM INTERNETX

- + Unbefristeter Arbeitsvertrag und zukunftssicherer Arbeitsplatz - wir möchten langfristig mit dir Ziele erreichen
- + Abwechslungsreiche und fordernde Tätigkeit bei einem führenden Internet Service Provider
- + Sehr selbstständiges Arbeiten im eigenen Bereich
- + Internationales Arbeitsumfeld
- + Kollegiales Arbeitsklima in einem kleinen, hoch motivierten Team
- + Offene Kommunikation - wir sind alle per Du
- + Zahlreiche Benefits (z. B. Weiterbildungsförderung, Sprachkurse, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge u.v.m.)

NEUGIERIG? Dann bewirb dich jetzt mit deiner aussagekräftigen Bewerbung, deiner Gehaltsvorstellung und dem gewünschten Eintrittsdatum: **WWW.INTERNETX.JOBS**