



BreakinLabs



WANTED!

Unsere Mission...

Durch maßgeschneiderte Penetrationstests und unermüdliche Forschung schützen wir digitale Infrastrukturen vor Bedrohungen. Wir identifizieren Schwachstellen, gewährleisten Sicherheit in der vernetzten Welt und bauen so das Vertrauen in eine sicherere digitale Zukunft auf.

...ist deine Chance:

Werde nicht nur ein weiteres Teammitglied, sondern ein integraler Bestandteil unseres kleinen, aber engagierten Zwei-Personen-Teams. Bei uns hast du die Gelegenheit, den Sales-Bereich von Grund auf mitzugestalten und zu prägen.

Vertriebsmitarbeiter in aufstrebendem IT-Sicherheits-Startup (Teilzeit)

Dein Aufgabengebiet

- Akquise neuer Kunden und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Pflege und Ausbau von Bestandskunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten

Dein Profil

- Ein Bachelor- oder Masterabschluss in Betriebswirtschaft, Vertrieb, Marketing oder einem verwandten Bereich
- Starke mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit, Abschlüsse zu erzielen
- Ein Grundverständnis von IT und IT-Sicherheit
- Teamgeist, Engagement und die Motivation, in einem Startup-Umfeld zu arbeiten

Was wir Dir bieten

- Eine spannende Position in einem wachsenden Startup
- Ein modernes Büro in der Techbase mit Kantine, vergünstigtem Essen und kostenlosen Getränken
- Die einzigartige Möglichkeit, den Vertriebsbereich in einem Startup aktiv mitzugestalten
- Flexible Arbeitszeiten (15-25 Stunden pro Woche) und hybride Arbeitsweise
- Attraktive Provisionsmodelle bei erfolgreicher Kundenakquise

* Geschlecht egal, Hauptsache, du passt zu uns!

